



elée

Catalogue des Formations 2023

Software Asset Management – Licensing – Cloud Cost Management





« Acteur de la formation depuis 2012, Elée a déjà permis à plus de 300 professionnels de tous horizons de progresser dans les domaines des achats IT, du Vendor Management, du SAM, du Cloud et du Green IT (via sa filiale IJO).

Notre offre est basée sur les compétences et expériences de nos consultants acquises sur le terrain. Les cursus que nous construisons sont dispensés par des consultants ou des managers opérationnels. Chez nous, pas de formateurs professionnels mais des consultants qualifiés capables de transmettre leurs expertises et de comprendre les attentes des clients.

Nos formations s'adressent à toute la communauté travaillant avec les éditeurs, Clouds providers, numérique responsable (chefs de projets, IT manager, DBA, Acheteurs et responsables achats, SAM managers, juristes, RSE...). En intra ou en inter entreprise, l'offre formation d'Elée regroupe de nombreux modules liés à l'expertise SAM, licensing Editeur ou Green IT dont le contenu est à votre disposition dans ce catalogue.

Nous développons aussi des parcours sur mesure tenant compte des contextes précis (gérer un outsourceur, préparer une transition cloud, externaliser ses achats et son SAM, mettre place une organisation hardware responsable, sensibiliser ses équipes à la sobriété numérique...)

...pour vous aider à muscler votre jeu ! »

Damien HAUGUEL – Directeur Commercial



Elée a été certifié Qualiopi en 2022 et ceci pour 3 ans.

Cette certification prouve que nous sommes un organisme sérieux et qui sait appliquer toutes les normes de qualité et d'exigences pédagogiques lorsque nous dispensons les formations à nos clients mais aussi à nos salariés.

Page 4 – Planning des formations

Retrouver les dates des prochaines sessions de formation sur un planning mis à jour chaque semestre

Page 5 – Fondamentaux de l'IT

Comprendre les fondamentaux de l'IT, apprendre le vocabulaire et être à l'aise dans les discussions. Voir, manipuler et donner un sens concret aux concepts. Comprendre l'organisation d'une DSI

Page 6 – Fondamentaux du SAM

Qu'est ce que le Software Asset Management et la Gestion des Licences Logicielles ? Que doit-on absolument savoir lorsqu'on est amené à travailler dans le domaine du SAM et l'optimisation des coûts logiciels ?

Page 7 – Gestion des audits

Gérer un audit de A à Z. De la réception de la notification jusqu'à la négociation finale : nos conseils et REX terrains

Page 8 – Organisation & Processus SAM

Mettre en place une organisation SAM efficace, définir et déployer des processus pragmatiques et les intégrer à l'existant.

Page 9 – FinOps Cloud

Azure, Amazon, Clouds éditeurs... mieux maîtriser les nouveaux paradigmes technologiques, économiques et contractuels liés au Cloud.

Page 10 – Expertise Licensing Editeurs

Microsoft, Oracle, IBM, SAP, Microfocus et RedHat : maîtriser les règles de licensing des éditeurs, connaître les pièges pour mieux les éviter, mener de vraies campagnes d'optimisation des coûts, à la fois sur l'aspect achats/contrats que sur l'aspect infrastructures

Page 11 – Gestion des Assets Hardware

Comprendre les clés de la gestion des Assets Hardware depuis la définition de la politique d'équipement jusqu'au reporting en passant par la gestion des stocks et du cycle de vie.

Page 12 – Les Basiques des Achats

Appréhender les dimensions d'acheteur logiciels et cloud ainsi que le rôle stratégique dans les prises de décision et les relations avec les éditeurs.

Page 13 – L'Ecosystème des Fournisseurs

Comprendre le marché, les tendances, les évolutions du monde des éditeurs logiciels et cloud. Appréhender le fonctionnement des éditeurs.

Page 14 – Préparer et mener une négociation

Préparer les prises de décisions lors de négociations complexes souvent en gré à gré. Mise en situation & cas pratique compléteront votre expérience.

Page 15 – Négocier et gérer un contrat de SaaS

Négocier une conversion, OnPrem to SaaS ou un SaaS natif. Avoir les réflexes pour protéger votre organisation au fil des contrats.

Page 16 – Vendor Management

Construire et mettre en œuvre une politique de gestion des fournisseurs stratégiques (segmentation des fournisseurs, contrats, KPI et pilotage, gestion interne, plan de progrès...)

Page 17 – SamBox.io

Apprendre à utiliser SamBox.io, la plateforme en ligne d'optimisation des licences développée par Elée et récompensée par l'ITAM review Excellence Technology Award 2020.

Page 18 – Outillage SAM

Comprendre l'écosystème des outils SAM ainsi que les bénéfices qu'ils apportent dans la gestion des Assets IT. Détourner les grandes étapes d'un projet d'outillage, les facteurs clés de succès et les pièges à éviter.

Page 19 – Parcours sur mesure Elée & IJO

Des programmes de formation sur mesure pour des séances individuelles ou d'équipe

Les sessions 2023 auront lieu en présentiel ou à distance.

CALENDRIER DES FORMATIONS 2023

	Janvier-Février	Mars-Avril	Mai-Juillet	Septembre-Octobre
Fondamentaux de l'IT (1 jour)	10/01/2023	07/03/2023	30/05/2023	12/09/2023
Fondamentaux du SAM (2 jours)	11-12/01/2023	08-09/03/2023	31/05-01/06/2023	13-14/09/2023
Gestion des Audits (1/2 jour)	13/01/2023 (matin)	10/03/2023 (matin)	02/06/2023 (matin)	15/09/2023 (matin)
Organisation & Processus SAM (1 jour)	19/01/2023	16/03/2023	08/06/2023	21/09/2023
FinOps Cloud (1/2 jour)	18/01/2023 (matin)	15/03/2023 (matin)	07/06/2023 (matin)	20/09/2023 (matin)
Expertise Licensing IBM (1 jour)	20/01/2023	17/03/2023	09/06/2023	22/09/2023
Expertise Licensing ORACLE (1 jour)	24/01/2023	21/03/2023	13/06/2023	26/09/2023
Expertise Licensing SAP (1 jour)	25/01/2023	22/03/2023	14/06/2023	27/09/2023
Expertise Licensing MICROSOFT (1 jour)	26/01/2023	23/03/2023	15/06/2023	28/09/2023
Expertise Licensing MICROFOCUS (1 jour)	27/01/2023	24/03/2023	16/06/2023	29/09/2023
Expertise Licensing REDHAT (1 jour)	16/02/2023	14/04/2023	06/07/2023	19/10/2023
Gestion des Assets Hardware (1 jour)	17/01/2023	14/03/2023	06/06/2023	19/09/2023
Les Basiques des Achats (1 jour)	31/01/2023	28/03/2023	20/06/2023	03/10/2023
L'Ecosystème Fournisseurs (1 jour)	01/02/2023	29/03/2023	21/06/2023	04/10/2023
Préparer et mener une négociation (2 jours)	02-03/02/2023	30-31/03/2023	22-23/06/2023	05-06/10/2023
Négocier et gérer un contrat de SaaS (1 jour)	14/02/2023	12/04/2023	04/07/2023	17/10/2023
Vendor Management (1 jour)	15/02/2023	13/04/2023	05/06/2023	18/10/2023



7h de
formation sur
1 journée

1 090 € HT

Sessions à
distance ou
en présentiel

Public ?

- Software Asset Manager
- Acheteur Software
- Contract Manager
- Juriste
- Chef de projet IT
- DBA
- Architecte IT
- Auditeur interne

Prérequis

- Aucun

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants

PROGRAMME

I - I – Comprendre les fondamentaux de l'IT

- En partant de la micro-informatique, des Operating Systems, puis en étendant les principes aux serveurs (grandes technologies et différences), aux modes de fonctionnement client / serveur, architectures n-tier
- Les grands concepts IT (le SaaS, le Cloud, la virtualisation)

III - Voir, manipuler et donner un sens concret aux concepts

- Monter une machine physique
- Monter une VM
- Installer un OS Windows & Linux
- Visiter un local technique

II - Apprendre le vocabulaire et être à l'aise dans les discussions

- OS, VM, vCenter, lame, partitions, fiberchannel, SCSI, LAN, baies de stockage, vlan, Shared Pool, Processor, cores, threads, router, container, SQL, RAM, HDD, SSD, PCI, ISA, jumper, switch, IDE, SATA, northbridge & southbridge, DDR, vLAN, vCPU / Vcores, AD, UX, UI, Linux, Unix, HP-UX, Solaris, AIX, shell, powershell, drivers, hyper-convergence, appliances, modèle OSI, TCP/IP, NAS, SAN, RAM, ROM...

IV – L'organisation d'une DSI

- Gouvernance DSI
- Performance, Qualité

14h de
formation sur
2 journées

2 180 € HT

Sessions à
distance ou
en présentiel

Public ?

- Software Asset Manager
- Acheteur Software
- Contract Manager
- Juriste
- Chef de projet IT
- DBA
- Architecte IT
- Auditeur interne

Prérequis

- Aucun

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants

PROGRAMME

I - Fondamentaux Techniques

- Définition des « logiciels »
- Tour d'horizon des différentes familles de produits
- Les métriques : métriques communément employées,, évolutions constatées, les spécificités propres aux éditeurs majeurs
- L'inventaire : objectifs et définitions, méthodologie, modalités, processus type
- Analyses de conformité : objectifs, pré requis, mise en œuvre, processus, résultats attendus
- Optimisations : les grandes familles d'optimisations, les moyens pour les calculer, les résultats attendus

II - Fondamentaux Juridiques

- Les principaux types de contrats
- Les risques contractuels
- Les points clefs d'une négociation contractuelle
- Les audits
- Pratiques constatées sur le marché
- Risques d'un audit
- Comment préparer / anticiper un audit
- Organisation à mettre en place
- La négociation de fin d'audit
- Les erreurs à ne pas commettre

III - Fondamentaux Financiers

- Définition de l'objet comptable logiciel
- Les différentes formes du logiciel dans le bilan, dans le compte de résultats
- Immobilisation et règles d'amortissements
- Les traitements comptables des différents types de logiciels
- Réaliser un business case logiciels : variables de coûts, de gains, impacts cash, P&L, bilan

IV - Fondamentaux Organisation

- Organisation d'une démarche de Software Asset Management : les organisations existantes sur le marché, les différentes étapes pour mettre en œuvre une organisation adaptée
- Processus : définition et présentation des processus de références (ITIL, ISO) et des processus utiles
- Comment piloter une démarche SAM
- Les outils du SAM managers : discovery, asset management, achats, legal...

V – Focus sur des notions clés du SAM

- Notions sur le Licensing Microsoft
- Notions sur le Licensing Oracle
- Notions sur le Licensing IBM
- Notions sur le Licensing SAP
- Vendor Management

3h30 de
formation sur
1/2 journée

850 € HT

Sessions à
distance ou
en présentiel

Pour Qui ?

- Software Asset Manager
- Acheteur Software
- Juriste
- Chef de projet IT
- DBA
- Architecte IT
- Auditeur interne

Prérequis

- Avoir suivi la formation « Fondamentaux SAM » ou avoir des bases en Software Asset Management

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants



PROGRAMME

I- Gestion des Audits

- Le droit d'audit
- Les pratiques des éditeurs
- Comment préparer / anticiper un audit
- Comment réagir à une lettre d'audit (en interne et à l'externe) ?
- Les trucs & astuces pour garder la main durant l'audit
- Les erreurs à ne pas commettre
- Vos droits / les droits de l'éditeur / jurisprudence
- Limitation des risques & négociations

7h de
formation sur
1 journée

1 090 € HT

Sessions à
distance ou
en présentiel

Pour Qui ?

- Software Asset Manager
- Acheteur Software
- Juriste
- Chef de projet IT
- DBA
- Architecte IT
- Auditeur interne

Prérequis

- Avoir suivi la formation « Fondamentaux SAM » ou avoir des bases en Software Asset Management

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants



PROGRAMME •

Introduction

- Aperçu des pratiques du marché
- Objectifs d'une cellule SAM

Les standard SAM

- Le cycle de vie du SAM
- Les référentiels ITIL et ISO
- Echelle de maturité

Les différents types d'organisations

- Les missions
- Les organisations potentielles
- Les acteurs
- Internalisation vs externalisation

Les processus SAM

- Vue d'ensemble
- Les différentes formalisations possibles
- Exemple de processus clés

Comment mettre en œuvre / refondre, puis implémenter une organisation SAM

- Le business case d'une organisation SAM
- Les étapes de la mise en œuvre
- La feuille de route

Le pilotage d'une organisation SAM

- Le tableau de bord
- La gouvernance
- L'industrialisation et les outils

3h30 de
formation sur
1/2 journée

850 € HT

Sessions à
distance ou
en présentiel

Pour Qui ?

- Software Asset Manager
- Juriste
- Acheteur

Prérequis

- Avoir suivi la formation « Fondamentaux SAM » ou avoir des bases en Software Asset Management

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants



PROGRAMME

Introduction :

- Qu'est-ce que le FinOps ?
- Maîtriser l'environnement On Premise pour passer au Cloud
- Définitions et approches du mot « Cloud »
- Compréhension des enjeux

La gouvernance FinOps :

- Objectif : Maîtriser ses déploiements d'infrastructure On Premise et Cloud
- Décider la stratégie de migration Cloud
- Organiser les ressources et définir les processus de validation et de contrôle
- Les outils de monitoring FinOps, essentiels pour remonter des KPI de suivi stratégiques

Le FinOps sur le terrain :

- Principes et fonctionnement
- Informer : récupérer et comprendre les informations relatives au coûts
- Optimiser les choix d'usages et désactiver les services inutiles
- Opérer : créer des processus, sensibiliser et former
- Bonnes pratiques et points de vigilances

7h de formation sur 1 journée

1 090 € HT

Sessions à distance ou en présentiel

Pour Qui ?

- Software Asset Manager
- Juriste
- Acheteur
- Chef de projet IT
- DBA
- Architecte
- Auditeur

Prérequis

- Maîtrise des concepts généraux et du vocabulaire lié à la Gestion des Actifs logiciels
- Avoir déjà réalisé des démarches d'inventaire et d'analyse de conformité
- Avoir une première connaissance de l'éditeur concerné

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants

PROGRAMME

Expertise Licensing Editeurs ([demandez nous le programme détaillé pour chaque éditeur](#))

	Contrats	Produits & métriques	Règles de licensing	Inventaire & compliance	Optimisations
Oracle	●	●	●	●	●
Microsoft	●	●	●	●	●
SAP	●	●	●	●	●
IBM	●	●	●	●	●
Microfocus	●	●	●	●	●
RedHat	●	●	●	●	●

7h de
formation sur
1 journée

1 090 € HT

Sessions à
distance ou
en présentiel

Pour Qui ?

- IT Asset Manager
- Responsable CMDB
- Logisticien IT
- Acheteur IT
- Chef de projet IT

Prérequis

- Avoir suivi la formation « Fondamentaux du SAM » ou avoir des bases en Software Asset Management

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants

PROGRAMME

I - Introduction sur l'IT Asset Management

- Servir la réduction des coûts IT
- Servir l'efficacité IT
- Périmètre :
 - ✓ Achats de matériel
 - ✓ Gestion des stocks
 - ✓ Cycle de vie du matériel
 - ✓ Gestion financière des biens jusqu'à la mise au rebus

II - Définition de la politique d'équipement :

- Quels sont « les créations de valeur » de la société ?
- A quoi sert les matériels IT dans la société ?
- Profils des utilisateurs métiers et suivi des effectifs
- États de lieux et Taux d'équipements

III - Gestion des projets IT

- Recensement et définition du besoin
- Cadrage du projet (matériel, logiciel, durée, budget)
- Edition et publication
- Gestion des produits : catalogues fournisseurs, constructeurs, éditeur

IV - Gestion des acquisitions et appros

- Procédure de commande
 - ✓ Cotations
 - ✓ Marchés et appels d'offre
 - ✓ Garanties et SAV
- Procédure de livraison et réception
- Gestion des litiges

V - Gestion des stock et fin de vie

- Réalisation des états de stock
- Gestions des écarts
- Mise en application de la procédure SAV
- Gestion mise au rebus, DEEE

VI - Vie du parc, qualité de la base parc

- Les fondamentaux ITAM
- Cycle de vie d'un asset
- Règles de gestion de Parc
 - ✓ Mouvements du personnel (nouvel arrivant, mutation, départ)
 - ✓ Gestion des sinistres, casses et vols
 - ✓ Parc travailleurs handicapés
- Indicateurs Etats de la base
- Publication du taux d'équipements

VII - Gestion comptable et gestion des reportings

- Gestion des immobilisations
- Reportings

* Options sous forme de prestation : mises en pratiques dans l'outil Client.

7h de
formation sur
1 journée

1 200 € HT

Sessions à
distance ou
en présentiel

Pour Qui ?

- Fonctions SI & Achats
- Software Asset Manager
- Juriste
- Acheteur
- Contract manager

Prérequis

- Avoir une première expérience dans l'achat

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants

PROGRAMME

Les basiques achats logiciels & cloud

- L'objet logiciel & son marché
- Les métriques
- Les contrats logiciels
- Quelques chiffres clefs
- Les priorités

- La fonction achats : une fonction stratégique
- Les fondamentaux des achats
- Le rôle et le positionnement de l'acheteur
- Organiser les négociations
- Utiliser le SAM pour réussir ses achats logiciels

7h de formation sur 1 journée

1 200 € HT

Sessions à distance ou en présentiel

Pour Qui ?

- Fonctions SI & Achats
- Software Asset Manager
- Juriste
- Acheteur
- Contract manager

Prérequis

- Avoir une première expérience dans l'achat

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants



PROGRAMME

L'écosystème des fournisseurs logiciels & cloud

- L'accélération des dépenses IT, les tendances
- Le marché IT Monde et France : montrer les agrégats financiers, les acteurs, la taille du secteur
- L'offre des éditeurs : présenter une grille d'analyse commune, basée sur les résultats et les politiques commerciales des vendors
- Evolution du mode OnPrem to Cloud
- L'impact du move to cloud
- L'écosystème logiciels, les revendeurs, les tiers mainteneurs les licences d'occasions
- Les cartes d'identités des éditeurs majeurs
- L'organisation des éditeurs

14h de
formation sur
2 journées

2 500 € HT

Sessions à
distance ou
en présentiel

Pour Qui ?

- Fonctions SI & Achats
- Software Asset Manager
- Juriste
- Acheteur
- Contract manager

Prérequis

- Avoir une première expérience dans l'achat

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants



PROGRAMME

Préparer et mener une négociation logiciels & cloud

- Rappel des bases de la négociation
- Quand intervient une négociation ? Cycle de ventes des commerciaux logiciels
- Comprendre et anticiper le fonctionnement de l'éditeur
- Préparer une négociation logiciel & cloud
- Mener la négociation
- Cas pratiques et mise en situation
- Outils

7h de
formation sur
1 journée

1 200€ HT

Sessions à
distance ou
en présentiel

Pour Qui ?

- Fonctions SI & Achats
- Software Asset Manager
- Juriste
- Acheteur
- Contract manager

Prérequis

- Avoir une première expérience dans l'achat

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants



PROGRAMME

Négocier et gérer un contrat de SaaS

- Le SaaS & son marché
- Négocier un SaaS
- Négocier le contrat SaaS
- Mettre en place la gouvernance
- Cas pratiques

7h de
formation sur
1 journée

1 200 € HT

Sessions à
distance ou
en présentiel

Pour Qui ?

- DSI
- Software Asset Manager
- Juriste
- Acheteur

Prérequis

- Avoir une première expérience dans l'achat ou la négociation financière et juridique avec les éditeurs de logiciel.

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants

PROGRAMME

Vendor Management : l'association des compétences SAM & Contract Management

- Le marché IT Monde et France : montrer les agrégats financiers, les acteurs, la taille du secteur
- L'offre des éditeurs : présenter une grille d'analyse commune, basée sur les résultats et les politiques commerciales des vendors
- Les licences : entrer dans le détail des objets juridiques, introduire le sujet métrique
- Les contrats : faire le lien business-contrat
- Les audits
- Le cloud : problématiques spécifiques
- Les organisations – segmentations éditeurs
- Les leviers de négociation
- L'organisation interne d'une négociation
- Négocier en interne
- Basics des négociations éditeurs
- Comment négocier en fonction des situations et des acteurs



3h30 de formation sur 1/2 journée

850 € HT (inclus pour les clients Premium)

Sessions à distance ou en présentiel

Pour Qui ?

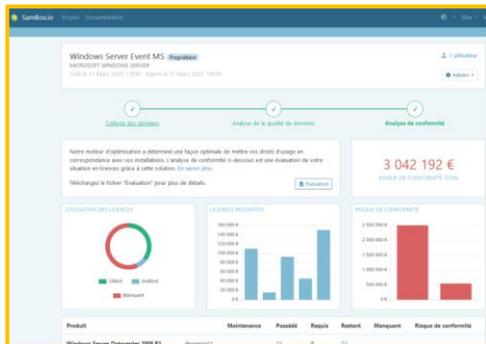
- Software Asset Manager
- Acheteur
- Infrastructure Manager

Prérequis

- Avoir souscrit à une offre SamBox.io
- Avoir une connaissance générique du SAM & du licensing Microsoft et/ou Oracle ou avoir suivi les formations « Fondamentaux du SAM », « Expertise Licensing Microsoft » et/ou « Expertise Licensing Oracle »

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants



PROGRAMME

I – Introduction – fonctionnement en 3 étapes

- Positionnement de SamBox.io – valeurs clés de la solution
- L'offre SamBox.io
- Principes de fonctionnement en 3 étapes – notions clés & principaux menus

II – Collecte des données

- Les différentes manières de fabriquer et peupler un fichier BOX
- Explications détaillées de la structure d'un fichier BOX Windows Server, SQL Server, Oracle Database
- Passage en revue des différents connecteurs

III – Qualité de données

- Apprendre à lire un résultat de qualité de données
- Savoir itérer et se laisser guider dans l'amélioration de la qualité de données
- Savoir interpréter les différents KPI
- *Exercice pratique #1*
- *Exercice pratique #2*

IV – Résultats de conformité

- Apprendre à lire un résultat de conformité optimisée dans SamBox.io
- Apprendre à lire une table d'allocation des licences, et pouvoir vérifier les calculs.
- *Exercice pratique #3*

V – Use Cases

- Utiliser SamBox.io dans différents cas d'usage au cours de l'année, True Up, Dimensionnement, Optimisation, Suivi de plan d'action, Recours au marché secondaire, Migration Clouds, Déclaratif ULA...

3h30 de
formation sur
1/2 journée

850 € HT

Sessions à
distance ou
en présentiel

Pour Qui ?

- Software Asset Manager
- IT Asset Management
- Vendor Manager
- Acheteur SW

Prérequis

- Avoir des notions de Software Asset Management ou d'achats software

Points forts / Moyens pédagogiques

- Des sessions animées par des professionnels du SAM en prise directe avec les problématiques terrain
- Un support complet avec l'ensemble des contenus
- Cours théoriques en petits groupes favorisant l'interactivité
- Exercices pratiques collectifs et individuels
- Débats/Echanges d'expérience entre les participants



PROGRAMME

I- Les outils de Software Asset Management

- Panorama des outils du marché et de leur positionnement
- Présentation des bénéfices d'un outil SAM
- Ce que fait l'outil, et ce qu'il ne fait pas

II – Conduire une démarche d'outillage SAM

- Quelles sont les questions à se poser pour lancer une démarche d'outillage SAM ?
- Quelles sont les grandes étapes d'un projet d'outillage ?
- Construire le budget d'outillage SAM (projet + RUN)

III- Facteurs clés de succès et pièges à éviter

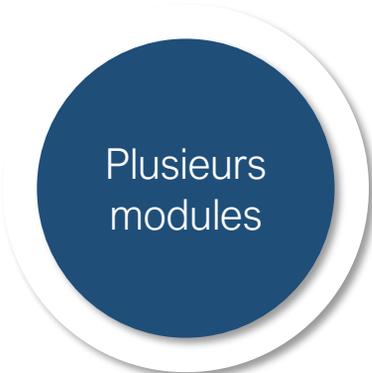
- Quels sont les facteurs clés de succès d'un projet d'outillage ?
- Quels sont les pièges à éviter ?

Note

Si vous possédez déjà un outil SAM et que vous souhaitez un « coaching » pour bien l'utiliser au quotidien, nous sommes en mesure de vous proposer des ½ journées de formation sur des cas concrets dans votre propre outil. N'hésitez pas à nous formuler une demande à formation@elee.fr

Parcours sur mesure

Pour un ou plusieurs collaborateurs, nous pouvons définir avec vous un parcours sur mesure de montée en compétences en regroupant les modules les plus pertinents pour votre collaborateur et en proposant un prix avantageux.



Plusieurs
modules



Tarif
avantageux

Formation sur mesure

Nos experts sont en mesure d'adapter les contenus des formations et de construire une session spécialement dédiée à votre équipe.



Contenu
sur mesure



En
présentiel
ou à
distance

Formation intra-entreprise

Toutes nos formations peuvent être dispensées en intra-entreprises dans vos locaux



Dans vos
locaux



Tarif
avantageux
à partir de
4 pers.

elée



Jennifer LEMOINE – Assistante de Direction Présidence / Formation
formation@elee.fr / jennifer.lemoine@elee.fr
01 84 20 28 46 / 06 08 17 97 81